



Claeren | Taylor Mates versus Lucas Schoot Natuursteen

“Inmiddels weten we wat we aan elkaar hebben”

Tim en Mick Schoot delen niet alleen dezelfde geboortedag, maar ook dezelfde liefde voor het vak. Dagelijks toveren ze de grootste blokken marmer om tot de mooiste interieurs. Bart van Helvoort, directeur bij Claeren | Taylor Mates, zocht de broers op om erachter te komen hoe ze ondanks hun verschillende karakters samen leidinggeven aan hun bedrijf Lucas Schoot Natuursteen.

Bij binnenkomst in het bedrijfspand aan de Osse Scheldestraat kijkt Van Helvoort wat verbaasd rond. Het is hem vergeven: een showroom met tientallen grafstenen zie je (gelukkig) niet iedere dag. “Behalve wij dan”, knipoogt Tim. “Nabestaanden kunnen hier in alle rust een passende steen uitzoeken. Maar laten we verder lopen naar onze nieuwe productiehal. Want we maken hier nog veel meer moois.”

Liever op het hockeyveld

Aangekomen in de hal nemen de heren plaats in een stoel. Maar omdat ze elkaar door het geluid van de werkende machines nauwelijks kunnen verstaan, schuiven ze die eerst nog wat dichterbij elkaar. “Op deze plek maken jullie producten van natuursteen”, stelt Van Helvoort. “Is dat altijd al jullie droom geweest?” Tim kan een glimlach niet onderdrukken: “Vroeger helemaal niet eigenlijk. Onze ouders hebben het bedrijf opgericht. Maar dat Mick en ik hier op een dag samen aan het roer zouden staan, had ik nooit verwacht. Leren was niks voor mij; ik stond liever op het hockeyveld. En omdat ik toch iets wilde studeren, ben ik het CIOS gaan doen.”

Mick studeerde bedrijfseconomie, maar ook de oudste van de twee (ze schelen vier minuten) was eigenlijk niet van plan om het familiebedrijf over te nemen. “Tot onze moeder in 2007 overleed”, legt hij uit. “Om het bedrijf draaiende te houden, ben ik er

toen toch ingestapt. Niet veel later deed Tim hetzelfde. In 2017 overleed ook onze vader en sindsdien staan we er met z’n tweeën voor.”

Samen ondernemen

Van Helvoort wil weten hoe de broers terugkijken op hun eerste jaren als ondernemer. “We besloten al vrij snel om te focussen op het maken van interieurs voor jachtschepen”, aldus Mick. “De vraag naar grafstenen nam af en we wilden ook meer uit ons natuursteen halen. In die opzet zijn we geslaagd, want inmiddels werken we samen met drie

grote jachtbouwers in Nederland.” Tim vult aan: “Maar dat heeft ons heel wat bloed, zweet en tranen gekost. Enerzijds omdat we ons in het wereldje moesten knokken. Anderzijds omdat Mick en ik nogal tegenstrijdige karakters hebben. Ga dan maar eens vanuit het niets samen ondernemen.”

“Botsen jullie vaak?”, is Van Helvoort dan ook benieuwd. Tim: “Nu niet meer, maar in het begin wel. Het heeft ons best wat tijd gekost om te accepteren dat we heel verschillende personen zijn. Maar inmiddels weten we precies wat we aan elkaar hebben. Mick is de denker, ik ben de doener. En we doen precies de dingen waar we goed in zijn.”

Precies en perfectionistisch

Van Helvoort: “Mede doordat jullie elkaar aanvullen, groeit het bedrijf hard. Waar zijn jullie goed in?” Mick: “In het vinden van creatieve oplossingen. Er bestaat geen specifieke opleiding voor ons vak, dus je moet zelf het ambacht leren. En hoewel Tim en ik enorm verschillen, zijn we allebei heel precies en perfectionistisch. Van die gedeelde eigenschap profiteren onze opdrachtgevers.” Tim knikt: “Soms nemen we misschien veel hooi op onze vork, maar uiteindelijk komt het altijd in orde. Ergens is dat denk ik ook wel de charme van ons bedrijf. Eerst brutaal zijn om vervolgens keihard te moeten rennen. Maar het dan wél voor elkaar boksen.”

Droomklus

“Hoe ziet jullie droomklus eruit?”, is Van Helvoort nog benieuwd. Mick: “Werken voor jachtbouwers in het hoogste segment is onze droomklus. Ga maar na: iedere dag mogen we werken met luxe materialen en elk product is maatwerk. En uniek, want geen steen is hetzelfde.” Tim grijnst: “Sinds kort werken we ook samen met een Amsterdamse maker van high-end keukens. Daarin komt ons marmer ook schitterend tot zijn recht. Ik zie het wel zitten om ook die markt aan te boren. Maar daar moet Mick natuurlijk eerst nog even over nadenken...”

Tim en Mick reageren op enkele stellingen die Bart van Helvoort hen voorlegt:

De grootste uitdaging voor de komende drie jaar:

“De hoogstaande kwaliteit blijven leveren die opdrachtgevers van ons kennen. Oók nu we hard groeien.”

De mooiste opdracht tot nu toe:

“Het exterieur van een 110 meter lang privéjacht. Los van het eindresultaat was ook de weg daarnaartoe heel bijzonder. We hebben echt alle zeilen bij moeten zetten om aan alle eisen te voldoen.”

We hebben nu al plannen om ooit:

“Te verhuizen naar een groter pand. De nieuwe productiehal biedt veel nieuwe mogelijkheden, maar is nu alweer bijna te klein.”

Claeren | Taylor Mates is een professioneel en onafhankelijk verzekeringsintermediair voor bedrijfsleven, ondernemers en particulier. In Claeren | Taylor Mates versus... gaat een van de directeuren in gesprek met een ondernemer uit de regio. Alle publicaties zijn na te lezen op www.taylormates.nl/in-de-media